

# Fördelarna för hotellbranschen är enorma

**Wattif EV kan hjälpa hotell och värdshus att gå före när det gäller planering och utbyggnad av en elektrisk laddningsinfrastruktur, från att få konkurrensfördelar till att generera ytterligare intäkter.**



## **Parkeringsintäkter**

Om det finns laddare för elfordon på hotellets parkeringsplatser, både för långa och korta vistelser, kommer elfordonsanvändare att lockas till platsen, eftersom de vet att de har möjlighet att ladda och parkera. Detta kommer också att bidra till utnyttjandegraden, eftersom efterfrågan på platser för laddning av elfordon ökar med tiden, och Wattif EV:s lösning kan anpassas därefter.

## **Finansieringslösning**

Wattif EV erbjuder en flexibel finansierings- och ägarlösning där hotellen kan välja att äga hela (100 % finansierat av Wattif EV), delvis äga (50:50) eller välja ett paket med enbart programvara och drift. Alla dessa alternativ omfattar kostnader för ägande under hela livstiden samt drift, underhåll och rapportering och kan vara oberoende av plats eller läge.

## **Resurs för planering och installation**

Wattif EV har ett nätverk av tjänster för installation, driftsättning, servicestöd, teknisk fjärrstyrning och byrårapportering. Dessa faciliteter tillhandahålls som en del av paketet, vilket gör att hotellet kan fokusera på andra prioriterade områden där det har mer expertis.

## **Livscykelkostnader**

Wattif EV har byggt in hela livscykelkostnaden för ägande och drift i sina paket, vilket innebär att det inte finns några dolda kostnader under en på förhand överenskommen tidsperiod. Detta gör det möjligt för hotell att bättre planera och budgetera för utbyggnaden och framtida driftskostnader för sin infrastruktur för laddare för elfordon.

## **Specialistkunskap och expertis**

Wattif EV har den specialistkunskap och expertis som krävs för att planera, installera, driva och underhålla laddare för elfordon. Med sina flexibla paket kan Wattif EV också använda hotellets befintliga leveranskedja för installation och markarbeten och tillhandahålla utbildning för tekniker om så krävs.

### **Potentiell tillväxt**

I takt med att efterfrågan på EV-laddare ökar i takt med användningen av EV-bilar och skåpbilar är vår lösning flexibel och kan växa i enlighet med detta. Enskilda hotell behöver inte beräkna efterfrågan för en engångsleverans eller -lösning, eftersom Wattif EV kan utöka sin infrastruktur med tiden för att uppfylla kraven.

### **Effektkapacitet**

Långsam laddning eller "destinationsladdning" ger ett lägre eluttag på den befintliga infrastrukturen. Detta innebär att hotellen kan anta en laddningsstrategi och införa laddare för elfordon i sin verksamhet tidigare än beräknat. Detta innebär i sin tur att vinsterna kommer att genereras tidigare och kan återinvesteras i ytterligare utveckling av infrastrukturen om så krävs.

### **Ägarskap**

Beroende på hotellets inköps- och ägarstrategi kan hotellet välja att äga direkt, deläga eller använda laddare enligt avtalet tack vare Wattif EV:s flexibla finansierings- och ägapaket. Dessa kan skilja sig åt beroende på plats eller anläggning, vilket gör det möjligt för hotellkedjor att ha en mer flexibel strategi.

### **Undvikande av kostnader**

Wattif EV:s finansieringsmodell gör det möjligt för företag att dra nytta av att undvika kostnader för infrastruktur för elfordon, vilket gör det möjligt för dem att genomföra andra prioriteringar samtidigt. Genom att anta denna laddningsstrategi tidigt kommer de också att kunna uppfylla OZEV- och nettonollmålen tidigare.

### **Strategi för luftkvalitet**

Ett tidigt införande av en infrastruktur för laddning av elfordon kommer att underlätta övergången till elfordon och i slutändan uppnå de mål för luftkvaliteten som hotellet kan ha.

### **Mål för transporter**

Att låta Wattif EV vara en partner i hotellets infrastruktur för laddning av elfordon kommer bara att underlätta och påskynda uppnåendet av mobilitetsmålen och dess strategi.

### **Minskning av koldioxidutsläppen i verksamheten**

Genom att främja EV-mobilitet inom verksamheten kan man tillhandahålla den infrastruktur som krävs för att påskynda övergången till EV och uppnå målen om minskade koldioxidutsläpp för hotellet och dess anställda.

### **Klimat- och hållbarhetsmål**

Wattif EV:s flexibla lösningar kommer att underlätta införandet av en framgångsrik strategi för elfordon, vilket i slutändan leder till ett positivt resultat för att uppnå klimat- och hållbarhetsmålen.

### **Mål för netto-nollresultat**

Genom att ha en lämplig infrastruktur på plats kommer ett hotell att ha bättre förutsättningar att uppnå sina nettonollmål för koldioxidutsläpp, samtidigt som man främjar EV-mobilitet inom verksamheten.

### **OZEV-strategi**

Ett hotell med en utvecklad infrastruktur för elfordon kommer att ha mycket bättre förutsättningar att stödja lokala OZEV-strategier, locka gäster, servicepersonal och anställda och generera en egen intäktsström.

### **ROI**

Wattif EV:s flexibla paket gör det möjligt för hotell att kräva upp till 80 % av vinsten beroende på vilket finansieringsalternativ som väljs för en specifik plats och/eller fas.

### **Minskade koldioxidutsläpp**

Ett tidigt införande av en EV-infrastruktur uppmuntrar till övergång till EV och hjälper ett hotell att uppnå sitt mål för koldioxidutsläpp.

### **Fordonsflotta**

Genom att tillhandahålla laddare för elfordon på hotellets anläggningar kan man erbjuda laddningslösningar för gäster, för anställda under arbetstid och lösningar över natten/helgen för bilar och skåpbilar i flottan eller i poolen.

### **Företagsbilar**

Anställda som har en företagsbil med elfordon kan ladda sina bilar på arbetsplatsen, vilket uppmuntrar dem att ansluta sig till systemet och välja ett kostnadseffektivt elfordon framför en traditionell bil med elmotor.



### **Skalbar lösning**

Med Wattifs rapportpaket för EV-data och utnyttjande kan hotellägarna fatta välgrundade beslut om framtida mål och expansion av EVC-nätet på varje plats och per pakettyp.

### **Framtidssäkrad lösning**

Eftersom Wattif EV-programvaran inte är beroende av ett visst märke eller en viss modell av laddningshårdvara är den motståndskraftig mot förändringar i tekniken, vilket gör att hotellets investering och EVC-strategi är framtidssäkrad.

### **Snabb laddning**

Genom att huvudsakligen fokusera på snabbbladdningsanläggningar (snabbbladdare är också ett alternativ) bidrar Wattif EV till att minska eluttaget på befintlig infrastruktur, vilket gör det möjligt för företag att införa en EVC-lösning snabbt och effektivt.

### **Att bygga upp hotellets ekonomi**

Genom att ha en EVC-infrastruktur på plats kommer ett hotell att göra sin plats mer attraktiv för EV-användare i hela landet, vilket ger fler besökare och intäkter.

### **Marknadsföringsdifferentiering**

Genom att ha laddningsstationer för elfordon på hotellet i detta skede av införandet av elfordon kan man skapa en särställning gentemot konkurrenterna och göra hotellet mer attraktivt för både potentiella anställda och gäster.

### **Bygger på den lokala ekonomin**

Genom att ha en infrastruktur för laddningsstationer för elfordon på plats kan en parkeringsplats bidra till att göra ett område mer attraktivt för användare av elfordon, vilket leder till fler besökare och intäkter och i slutändan gör det möjligt för lokala företag att blomstra.